



# M&A: Financial Due Diligence.

## Welche Faktoren beeinflussen eine Financial-Due-Diligence-Prüfung?

Der Unternehmens- und Anteilskauf ist in zunehmendem Maße zum festen Bestandteil der strategischen Handlungsalternativen sowie der Neuausrichtung und Umstrukturierung von Geschäftsfeldportfolios geworden.

Der stetig wachsende Binnenmarkt in Europa, die Internationalisierung der Geschäftstätigkeiten sowie die Deregulierung und Privatisierung ganzer Branchen lassen auch für die Zukunft eine Zunahme der Transaktionen im Bereich Mergers & Acquisitions (M&A) erwarten.

Durch einen Unternehmenskauf können potenzielle Synergien zu erfolgsrelevanten Wertsteigerungspotenzialen führen, da davon ausgegangen wird, dass die sich zusammenschließenden Unternehmen diese im Stand-alone-Szenario nicht realisieren können. Zum einen sollen hierbei Skaleneffekte verwirklicht und zum anderen kann die Markt- und Wettbewerbssituation verbessert werden.

Die hohen Erwartungen an eine M&A-Transaktion werden häufig durch eine mangelhafte strategische Vorbereitung des Käufers sowie eine ungenügende Analyse und Überprüfung des zu erwerbenden Unternehmens zerschlagen.

Entscheidungen über Unternehmensakquisitionen basieren oftmals auf lückenhaften Informationen und sind zudem in ihrem Charakter schlecht strukturiert.

## Unternehmensbewertung im Rahmen des Akquisitionsprozesses

Eine zentrale Aufgabe innerhalb eines Akquisitionsprozesses ist die Einigung auf einen von Käufer und Verkäufer akzeptierten Kaufpreis. Die Unterstützung bei der Kaufpreisfindung ist ein traditionelles Anwendungsgebiet für Unternehmensbewertungen. Die Greenlight Consulting besitzt hierfür ein spezielles Softwaretool, wobei der Unternehmenswert mithilfe der gängigen Bewertungsverfahren transparent verifiziert und quantifiziert werden kann.

Unsere flexible und unbürokratische Arbeitsweise ermöglicht es uns, auch bei komplexen Projekten und Sonderthemen unternehmensspezifische Lösungen vorzustellen. Die Greenlight Consulting GmbH setzt auf ein langes und partnerschaftliches Verhältnis mit ihren Kunden. Daher sind wir ein geschätzter Partner für Beratungsprojekte im Umfeld von Mergers and Acquisitions.

### Greenlight Consulting GmbH

Parking 4  
85748 Garching bei München  
Telefon +49 (0) 89 8899858-0  
Telefax +49 (0) 89 8899858-99  
mail@greenlight-consulting.com  
www.greenlight-consulting.com



## M&A: Financial Due Diligence.

### Unsere Leistungen

Als ihr kompetenter und erfahrener Partner richtet die Greenlight Consulting ihren Blick auf das sensible Segment der Financial Due Diligence, in welchem Chancen und Risiken des Akquisitionsobjektes sowohl identifiziert als auch quantifiziert werden und sich Preisvorstellungen konkretisieren. In dieser Phase erhält unser Kunde durch die bewährten Analysetools vergangenheitsbezogene interne Informationen über finanzielle Entwicklungen und strategische Erfolge sowie Misserfolge des Übernahmeziels. Zudem werden mit unserer Expertise wichtige zukunftsorientierte Unterlagen wie Auftragsbestand, Kundenstruktur und Unternehmensplanungen untersucht, um Informationszustände zu verbessern und somit die Qualität von Entscheidungen im Hinblick auf die Zielerreichung zu erhöhen.

Im Rahmen der Financial Due Diligence werden somit die externen und internen Rechenwerke sowie Planungsrechnungen des ausgewählten Unternehmens einer Analyse unterzogen. Greenlight Consulting konzentriert sich dabei auf die detaillierte Darlegung der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Zielunternehmens, um eine Einschätzung der voraussichtlichen Entwicklung zu erlangen sowie hieraus einen Wert des Übernahmeziels abzuleiten.

Eine zentrale Aufgabe innerhalb eines Akquisitionsprozesses ist die Einigung auf einen von Käufer und Verkäufer akzeptierten Kaufpreis. Die Unterstützung bei der Kaufpreisfindung ist ein traditionelles Anwendungsgebiet für Unternehmensbewertungen. Die Greenlight Consulting besitzt hierfür ein spezielles Softwaretool, wobei der Unternehmenswert mithilfe der gängigen Bewertungsverfahren transparent verifiziert und quantifiziert werden kann.

### Ihre Vorteile

- Professionelle Unterstützung bei der Kaufpreisfindung
- Unternehmensspezifische Lösungen auch bei komplexen Projekten und Sonderthemen
- Identifikation von Chancen und Risiken des Akquisitionsobjektes
- Verbesserung der Entscheidungsgrundlage durch detaillierte Informationsaufbereitung

### Unsere Stärken

- Intensive Prüfung des Zielunternehmens
- Risikominimierung durch strukturierte Analysen
- Due-Diligence-Prüfung zur umfassenden Beurteilung von Chancen und Risiken
- Fachkompetenz: qualifizierte und motivierte Mitarbeiter